



Pontual
tecnologia

A Pontual

A Pontual



Imagine um mundo onde cada aspecto de sua operação - das compras ao financeiro, da gestão de estoque à expedição, do controle fiscal ao gerenciamento de múltiplas lojas e depósitos - é harmoniosamente integrado por um sistema inovador. Estamos aqui para tornar essa visão uma realidade.

Apresentamos uma solução que não apenas atende às suas necessidades, mas redefine a maneira como você pensa sobre gestão empresarial. Projetado para maximizar eficiência e simplificar operações, nosso sistema é a chave para desbloquear o potencial ilimitado de seu negócio. Com uma interface intuitiva e recursos avançados, ele é projetado para elevar sua experiência de gestão a um novo patamar.

Prepare-se para uma nova experiência em gestão, onde cada processo é simplificado e cada decisão, apoiada por dados confiáveis. Seja bem-vindo ao futuro da gestão de lojas de material de construção!

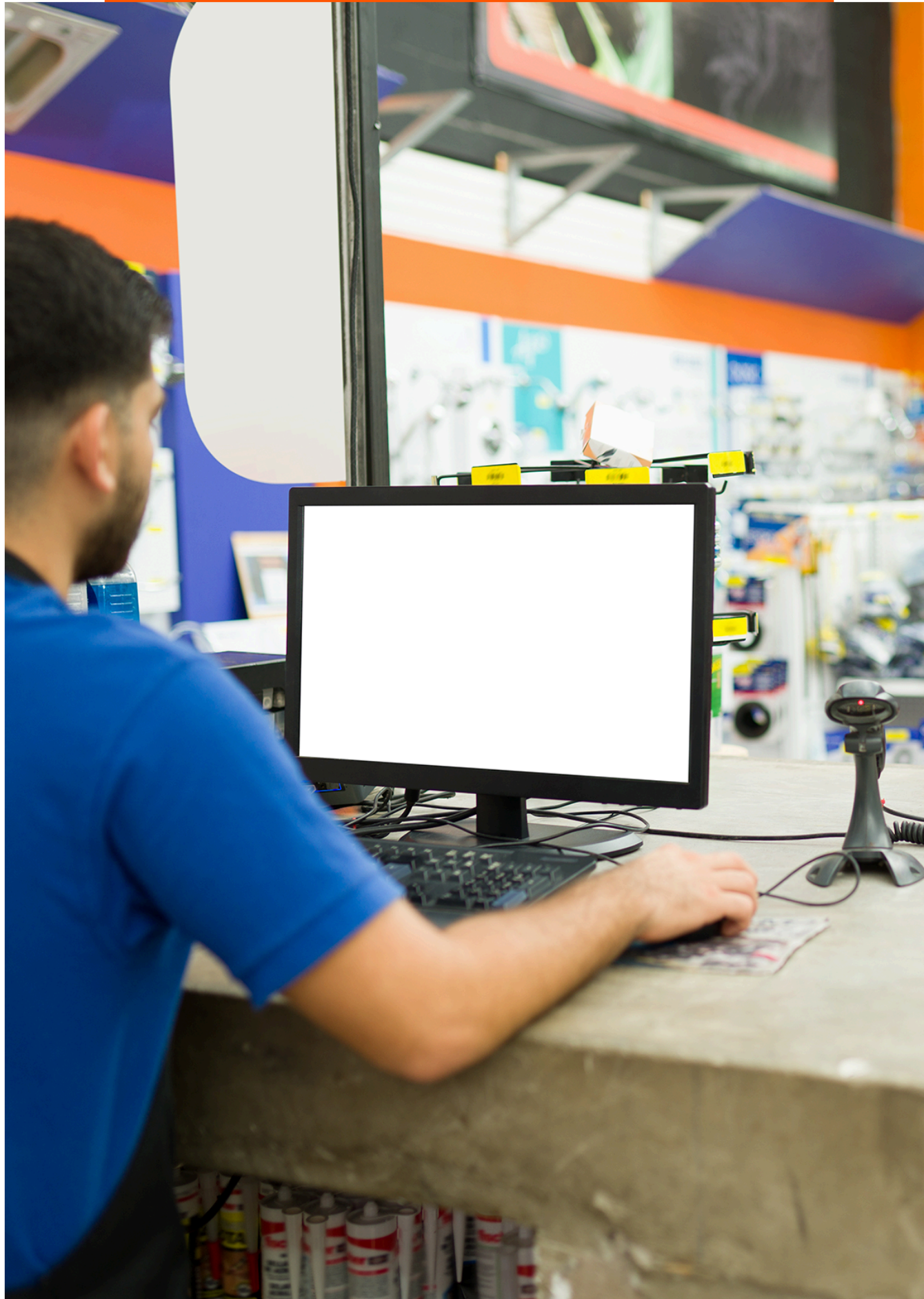
Principais Dores

A Pontual

- ❌ **Gestão de Estoque Ineficiente:** Lidar com **excesso ou falta de estoque** é um grande desafio. Preciso de um sistema que me ajude a prever a demanda e otimizar o estoque para evitar perdas e garantir a disponibilidade dos produtos.
- ❌ **Integração de Dados entre Setores:** **A falta de integração entre diferentes áreas**, como vendas, estoque e finanças, dificulta a tomada de decisões estratégicas. Preciso de um sistema que centralize as informações e facilite a comunicação entre os setores.
- ❌ **Eficiência de Vendas:** Melhorar a eficiência do processo de vendas, desde o atendimento ao cliente até o fechamento da venda, é essencial. Quero **reduzir o tempo de espera dos clientes** e aumentar a satisfação deles.
- ❌ **Análise de Dados para Tomada de Decisão:** **A falta de dados confiáveis e análises aprofundadas** dificulta a tomada de decisões estratégicas. Preciso de ferramentas que me ofereçam insights sobre o mercado e o comportamento dos clientes.
- ❌ **Automatização de Processos:** **Muitos processos ainda são manuais**, o que aumenta a chance de erros e reduz a eficiência operacional. Busco soluções que automatizem esses processos.
- ❌ **Gestão Financeira e Fluxo de Caixa:** Manter o controle financeiro, gerenciar o fluxo de caixa e **entender a lucratividade de cada produto** são desafios constantes..
- ❌ **Adaptação às Mudanças do Mercado:** O setor de construção está sempre evoluindo, e **manter o negócio atualizado com as tendências e exigências do mercado** é uma preocupação constante.
- ❌ **Capacitação e Motivação da Equipe:** Garantir que a equipe esteja bem treinada e motivada para **oferecer o melhor atendimento ao cliente** e operar os sistemas eficientemente..

Nossas Soluções

A Pontual



Na dinâmica e desafiadora do comércio de materiais de construção, a eficiência operacional e a tomada de decisão estratégica são fundamentais para o sucesso de qualquer negócio, seja ele de pequeno ou médio porte. A implementação de um software de gestão de qualidade não é apenas uma escolha inteligente, mas uma necessidade crítica para donos de lojas que buscam otimizar suas rotinas e impulsionar o crescimento de suas empresas.

Um Sistema é uma ferramenta poderosa que pode transformar a gestão de uma loja de material de construção, atendendo a diferentes necessidades e aspirações de seus usuários. É um requisito crucial para qualquer negócio que deseje prosperar em um mercado cada vez mais competitivo

CLIMB

Climb é a chave para desbloquear o potencial de crescimento da sua loja, proporcionando um caminho seguro e econômico para otimizar operações, superar as limitações da gestão manual, promovendo a eficiência e o desenvolvimento do negócio com uma solução acessível.

AUTOMECC

Para gestores de lojas de material de construção que buscam ultrapassar limitações operacionais e alavancar o crescimento. Ele transforma a gestão, permitindo uma visão mais estratégica e menos focada em problemas cotidianos, proporcionando um caminho claro para a expansão e fortalecimento do negócio com confiança e controle.

Sistema Integrado

A Pontual

A implementação de um sistema de gestão integrado, transforma a operação de lojas de material de construção ao automatizar desde a emissão de ordens de compra até a entrega dos produtos. Esse sistema facilita uma gestão de estoque precisa, evitando a falta ou excesso de produtos e tornando o atendimento ao cliente mais rápido e eficiente. Com a integração dos processos financeiros, os gestores obtêm insights valiosos sobre o desempenho da loja, permitindo um controle mais rigoroso sobre as finanças. A otimização da logística de entrega garante que os produtos cheguem aos clientes de maneira confiável e pontual, o que, por sua vez, melhora significativamente a satisfação do cliente. Um sistema não apenas simplifica a gestão diária, mas também proporciona uma base sólida para o crescimento estratégico e pode aprimorar a experiência de compra do seu cliente.



Soluções o processo de Compras

A Pontual

O processo de compras é uma parte vital da gestão, focado em manter um equilíbrio ideal no estoque. Este equilíbrio previne tanto a superlotação, quanto a falta de produtos, impactando diretamente na satisfação do cliente e na saúde financeira do negócio.

A previsão de demanda, baseada em dados históricos de vendas e tendências de mercado, pode orientar as decisões de compra, permitindo adaptar rapidamente o mix de produtos às necessidades dos clientes.

O processo de compras é também uma questão de minimizar erros e atrasos, com a implementação de processos claros e automatizados quando possível. Este cuidado é essencial para a eficiência operacional da loja e para garantir uma experiência positiva para o cliente, sendo fundamental para a competitividade e lucratividade do negócio no dinâmico setor de construção.



Ordem de Compras



Sugestão de Compras



Visualização de Encomendas



Lorem Ipsum



Lorem Ipsum

Soluções para aperfeiçoar o **Atendimento**

A Pontual

Um atendimento rápido e eficiente é crucial não apenas para a satisfação do cliente, mas também para a imagem e a eficiência do negócio. Em um mercado cada vez mais competitivo, os clientes valorizam experiências de compra que são tanto convenientes quanto ágeis. Um atendimento rápido reduz o tempo de espera, o que é especialmente importante em um ambiente de varejo onde os clientes muitas vezes têm agendas apertadas. Além disso, um serviço eficiente demonstra respeito pelo tempo do cliente e transmite a mensagem de que a loja é bem gerenciada e orientada para o cliente.

Além disso, um atendimento rápido e eficiente tem um impacto direto na eficiência operacional da loja. Ele permite que mais transações sejam realizadas em menos tempo, otimizando o fluxo de trabalho e aumentando a produtividade. Isso não apenas melhora a linha de fundo, mas também cria um ambiente de trabalho mais dinâmico e motivador para os funcionários. Em resumo, um atendimento rápido e eficiente é fundamental para garantir a satisfação do cliente, fortalecer a reputação da loja e impulsionar o desempenho geral do negócio.

-  **Venda para Cliente Balcão ou Cliente Cadastrado**
-  **Variadas Formas de Pagamento**
-  **Variadas Formas de Entrega**
-  **Envio de Orçamento/Pedido pelo Whatsapp ou Email**
-  **Produto com Informações Técnicas e Garantia**

Soluções para **Vender Mais**

A Pontual

É importante compreender as necessidades e preferências dos clientes de maneira detalhada. Isso vai além de simplesmente oferecer uma variedade de produtos de qualidade; é sobre fornecer um serviço personalizado que se alinhe com as expectativas individuais de cada cliente. Quando os clientes percebem que seus requisitos específicos são entendidos e valorizados, eles desenvolvem uma confiança mais profunda na loja, o que não só incentiva compras recorrentes, mas também gera recomendações boca a boca. Além disso, estar sempre atento às tendências atuais do mercado é muito importante. Isso envolve aumentar o leque de produtos e incluir itens inovadores e soluções avançadas, garantindo que a loja se mantenha relevante e atraente para os clientes.

A experiência do cliente deve ser agradável e sem complicações, desde o momento em que entram na loja até o acompanhamento pós-venda. Em resumo, focar em um serviço ao cliente excepcional e garantir que a loja esteja sempre alinhada com as necessidades e desejos dos clientes são as chaves para impulsionar as vendas e fortalecer a posição da loja no mercado.

-  **Produto Complementar**
-  **Kit**
-  **Produtos em Promoção**
-  **Venda em Atacado**
-  **Tabelas Personalizadas**
-  **Identificação da Fase da Obra**
-  **Indicativo de Lucratividade**

Soluções para Entregas

A Pontual

Uma loja de material de construção possui pilhas de tijolos, sacos de cimento e uma variedade imensa de ferramentas e materiais. Dá muito trabalho organizar a entrega de tudo isso!! Garantindo que tudo foi separado de forma correta, que a melhor rota de entrega foi escolhida e o cliente foi notificado por WhatsApp entre outras etapas sensíveis ao processo de entrega.

O sistema da Pontual é um maestro, garantindo que cada produto esteja liberado, separado e carregado no caminhão com a melhor rota montada. Outra coisa importante em nosso sistema é o rastreamento das entregas. Com a possibilidade de dividir a quantidade de produtos em entregas programadas. Além de conseguir cortar gastos com combustível e manutenção dos veículos, já que organiza rotas mais eficientes e evita erros de carregamento e sobrecarga nos caminhões.

Por último, mas não menos importante, nosso sistema agrupa e exibe muitas informações que podem ser usados para deixar tudo ainda mais redondinho. É como ter um espelho mágico que mostra onde você pode melhorar, na liberação e confirmação de produtos, organização do caminhão, na programação das entregas ou até mesmo na cobrança eficiente do frete.

- **Variados tipos de Entrega**
- **Acompanhamento de Expedição/Retira**
- **Entrega Total o Parcial e Programada**
- **Controle da equipe de entrega, motorista e carga do caminhão**
- **Rastreamento de entrega até o retorno do caminhão**
- **Montagem de rota por região, bairro e confirmação de pedidos**
- **Confirmação de entrega pelo cliente, liberação do material e devoluções e retorno com avarias**

Soluções para **Controlar**

A Pontual

O controle e organização de produtos em uma loja garantem uma operação eficiente e a satisfação do cliente. Processos bem estruturados asseguram que cada item esteja corretamente endereçado e facilmente acessível, tanto para a equipe quanto para os clientes. Isso não apenas facilita o atendimento rápido e eficaz, mas também ajuda na manutenção de um estoque preciso, evitando excessos ou faltas. Uma organização cuidadosa dos produtos contribui para uma experiência de compra mais agradável, incentivando os clientes a retornarem.

Um sistema eficiente de controle de produtos ajuda a monitorar a qualidade dos itens, garantindo que apenas produtos em perfeitas condições sejam oferecidos aos clientes. Isso mantém a confiança e a fidelidade, e otimiza o gerenciamento de estoque.

Uma loja que prioriza a organização e o controle de seus produtos demonstra profissionalismo e comprometimento com a excelência, aspectos que são altamente valorizados no mercado competitivo de hoje.



Grupos e Sub Grupos



Múltiplas Unidades de Venda



Endereçamento de Produtos



Complemento e Lote



Lorem Ipsum

Soluções para **Gestão**

A Pontual

Com processos claros e facilmente ajustáveis, é possível garantir que todas as tarefas sejam executadas de maneira consistente e eficiente, reduzindo a margem de erro e aumentando a produtividade. Isso é especialmente importante em um ambiente de varejo dinâmico, onde a capacidade de responder rapidamente às mudanças de demanda e às situações imprevistas pode significar a diferença entre o sucesso e o fracasso.

Além disso, processos gerenciáveis fornecem uma base sólida para a tomada de decisões e para a implementação de melhorias contínuas. Com a capacidade de monitorar e avaliar o desempenho de diferentes áreas da loja, é possível identificar oportunidades de otimização e implementar mudanças que aumentem a eficiência operacional. Isso também facilita a adaptação a novas tecnologias e práticas de mercado, mantendo a loja atualizada e competitiva. Em última análise, processos gerenciáveis são essenciais para garantir que a loja opere de maneira suave e eficiente, maximizando a satisfação do cliente e a lucratividade do negócio.

-  **Variadas Opções de Comissionamento**
-  **Ficha Financeira do Cliente**
-  **Controle de Vendas em Carteira (Fiado)**
-  **Precificação**
-  **Lorem Ipsum**

Soluções para **Gestão**

A Pontual

Com processos claros e facilmente ajustáveis, é possível garantir que todas as tarefas sejam executadas de maneira consistente e eficiente, reduzindo a margem de erro e aumentando a produtividade. Isso é especialmente importante em um ambiente de varejo dinâmico, onde a capacidade de responder rapidamente às mudanças de demanda e às situações imprevistas pode significar a diferença entre o sucesso e o fracasso.

Além disso, processos gerenciáveis fornecem uma base sólida para a tomada de decisões e para a implementação de melhorias contínuas. Com a capacidade de monitorar e avaliar o desempenho de diferentes áreas da loja, é possível identificar oportunidades de otimização e implementar mudanças que aumentem a eficiência operacional. Isso também facilita a adaptação a novas tecnologias e práticas de mercado, mantendo a loja atualizada e competitiva. Em última análise, processos gerenciáveis são essenciais para garantir que a loja opere de maneira suave e eficiente, maximizando a satisfação do cliente e a lucratividade do negócio.

-  **Variadas Opções de Comissionamento**
-  **Ficha Financeira do Cliente**
-  **Controle de Vendas em Carteira (Fiado)**
-  **Precificação**
-  **Lorem Ipsum**

Soluções para Crescer

A Pontual

Um sistema focado no crescimento do negócio, equipado com recursos voltados para a expansão da loja, é um instrumento valioso para impulsionar o desenvolvimento da empresa. A capacidade de gerar relatórios detalhados e insights de dados, ajuda a identificar oportunidades de crescimento e áreas que necessitam de melhorias, permitindo refinar continuamente a estratégia de negócios.

Além de fornecer informações valiosas, um sistema com esses recursos facilita a expansão operacional da loja. Com processos que podem ser replicados e adaptados, é possível garantir que a qualidade e eficiência do serviço se mantenham consistentes, mesmo com o crescimento do negócio. Isso é essencial para a abertura de novas filiais ou a integração de novos membros na equipe, mantendo um padrão uniforme em todas as operações.

Em resumo, um sistema com foco no crescimento e expansão é uma ferramenta poderosa que não só otimiza a gestão diária, mas também pavimenta o caminho para um crescimento sustentável e bem-sucedido da loja no mercado competitivo de lojas materiais de construção.

-  **Relatórios de Controle**
-  **Sistema Local ou em Nuvem**
-  **Sistema Multi Lojas ou Multi Depósito**
-  **Integração com Ecommerces e Marketplaces**
-  **Lorem Ipsum**

Outros Recursos

A Pontual

 **Venda de Produtos sem Estoque**

 **Múltiplos Códigos de Barras**

 **Família de Produtos**

 **Lembretes Personalizados**



 **Acesso Personalizado**

 **Conferência Cega**

 **Geração de Etiquetas**

 **Multiplicadores de Caixa**

Outras Integrações

A Pontual

Implementar um software integrado transforma os desafios operacionais em eficiência, é uma virada de jogo para proprietários que enfrentam obstáculos operacionais. Essa integração soluciona problemas ao centralizar o gerenciamento de estoque e finanças, proporcionando análises precisas e em tempo real.

A automação simplifica a administração. A interação com equipamentos diversos e soluções de parceiros comerciais, eleva a produtividade, elimina ineficiências e qualifica a gestão da loja, concentrando o foco e energia dos gestores para o que é mais importante para a realidade do negócio e suas prioridades.

Veja algumas das nossas integrações que podem otimizar as rotinas da sua loja.

Integrações Fiscais

Acompanha as operações e suas tributações e cuida do armazenamento de toda documentação fiscal.

Contador de Estoque

Habilita contagens de estoque periódicas e o inventário de maneira prática e sem a necessidade de fechamento da Loja.

Módulo Tintométrico

Faz a gestão do estoque de bases e corantes, além de armazenar o histórico de compras do cliente.

Business Intelligence

Um painel de dados e informações em tempo real da sua Loja para apoiar a tomada de decisão e a gestão do seu negócio.

Conheça Nossas Soluções

A Pontual

Recursos	Climb	Automec
Orçamento, Pedidos, PDV e Caixa	✓	✓
Emissão de Documentos Fiscais	✓	✓
Controle de Trocas e Devoluções	✓	✓
Controle de Frete	✗	✓
Extrato de Clientes	✗	✓
Contas à Pagar e Receber	✓	✓
Ordem de Compras e Sugestão de Compras	✓	✓
Controle de Falta ou Excesso de Estoque	✗	✓
Controle de Expedição / Carregamento	✓	✓
Transferência entre Depósitos	✗	✓
Análise de Vendas por Período e Histórico de Movimentação	✓	✓
Programa de Fidelidade	✗	✓
Controle de Vendas em Carteira (Flado)	✓	✓
Produtos Complementares	✓	✓

Outras Informações

A Pontual

Gostaríamos de expressar nossa sincera gratidão por dedicar seu tempo para explorar as potencialidades que nossas soluções podem oferecer à sua loja de material de construção. Entendemos as complexidades e desafios únicos que você enfrenta diariamente em seu negócio, desde a gestão eficiente de estoque até a análise de dados para tomada de decisões estratégicas. Acreditamos firmemente que nossas soluções podem transformar esses desafios em oportunidades, otimizando suas operações e elevando a satisfação do seu cliente.

Reconhecemos a importância de uma transição suave para a automação e a integração de sistemas que não apenas simplifiquem suas rotinas diárias, mas também promovam o crescimento e a expansão de seu negócio. É por isso que estamos comprometidos em fornecer uma solução que se alinhe perfeitamente com suas necessidades, permitindo que você se concentre no que realmente importa: construir um futuro ainda mais próspero para sua loja.

Estamos entusiasmados com a perspectiva de trabalhar juntos e confiantes de que nossos softwares serão o catalisador para uma nova era de eficiência, crescimento e sucesso em seu negócio. Agradecemos mais uma vez pela oportunidade de apresentar nossas soluções e estamos ansiosos para dar os próximos passos juntos.

Por favor, não hesite em entrar em contato conosco para solicitar sua proposta ou esclarecer quaisquer dúvidas que possa ter. Estamos aqui para apoiá-lo em cada passo do caminho, garantindo que sua transição para uma gestão mais integrada e automatizada seja tão tranquila e recompensadora quanto possível.

Com nossos sinceros agradecimentos e votos de sucesso,

Pontual Tecnologia

Obrigado!